

# 创业者的自我学习

本文由智库汇根据李党生老师的发言总结

作为上市公司北京联信永益科技股份有限公司的创始团队成员、前公司副总裁的李党生，经历了企业从创立到上市的全过程。本次沙龙活动李党生老师从创业者的角度为大家分享创业成功的关键因素和学习力的重要性，以下是李党生老师的精彩分享。

## 影响创业成功的首要因素是创业者本身的素质

通过调研几十个创业者，发现“学习力”尤其重要。

### 创业者的学习之一：多读历史，多研究行业标杆。

懂历史才能懂发展方向，创业者要多读历史，尤其是读产业的发展历史，如果你们是围绕互联网这一个主题选择创业的话，就要了解整个计算机发展的过程，必须都要了解硅谷的科技发展的过程，必须要好好的读几本书，譬如说大家可能知道的《浪潮之巅》，搞不清楚过去的来龙去脉，就无法预知未来的发展。

还要研究标杆企业，对产业环境和对市场的调研，一定要有足够的研究分析，一个比较好的学习方法，看跟自己所在行业相似的上市公司，读他的招股说明书，在证监会的网站上都会下载的到，招股说明书里面，把上市公司的发展历程、业务模式、业务流程说的很清楚，包括三年的经营业绩也分析的很清楚，把这些东西学完以后，你对产业的环境会有所了解，可以把握发展的先机。

### 创业者的学习之二：政策法规。

多学习本专业以外的知识，拓展知识面，对行业政策、法律法规要有研究，很多大的公司内部都有自己的政策研究司，也要懂一些法律的常识，只有把这些东西搞懂了，搞通了，你才有可能知道往哪个地方去思考和发展。

### 创业者的学习之三：人际交往

加强知识面，关注社会热点。比如你服务的群体都在谈股票的时候，你可能得要了解股票的知识。我们一定要培养自己的兴趣点，多掌握一些专业之外的东西，打造你个人魅力，你才有可能融入到圈子里面去，才有可能有很多比你更优秀的人愿意跟你沟通。

**创业者的学习之四：艺术修养。**一个好的产品经理，重点的是要了解人性，要有艺术修养，懂一点艺术，学一点哲学，懂一点宗教，这些点点滴滴潜移默化可能就融入到你的工作去了，带来意想不到的收获。

**创业者重点要干的三件事情：**找人，找钱和研发产品，今天重点说前两个问题。

**找人。**假如三五个月都找不到人，你就必须停下脚步，好好的反思，找不到人问题全出在你自己身上，如果你真是一个很伟大的创业者，一个有着未来或许

可以成为上市公司的好点子的创业者，你都说服不了你周围几个优秀的人跟你一起干，就说明这个想创业的想法就要修正一下，你能够说服别人，影响别人，让别人觉得可以从你身上学到东西的时候才是创业开始的时候。

**找钱。**投资人在看创业团队的时候，看的是你对产业的历史的了解，你对标杆企业的分析，你对人性的洞察，包括你的知识面，都是吸引投资的重要因素，因为投资就是投人。

### **创业者的提问：**

#### **1、投资者有时候与自己的想法差距很大应该怎么办？**

**李党生：**要坚持初心，也许投资人不懂你的业务，但是你可以听取建议，最后决策还是得你自己下，否则就不是你自己独特的工作和事业，你也就没有投资价值。

#### **2、怎么与投资人打交道？**

**李党生：**一是自己要主动联系，因为投资人有很多项目在看，投资机会很重要；二是定期与投资人交流，最大限度调动投资人的资源，加速企业成长。